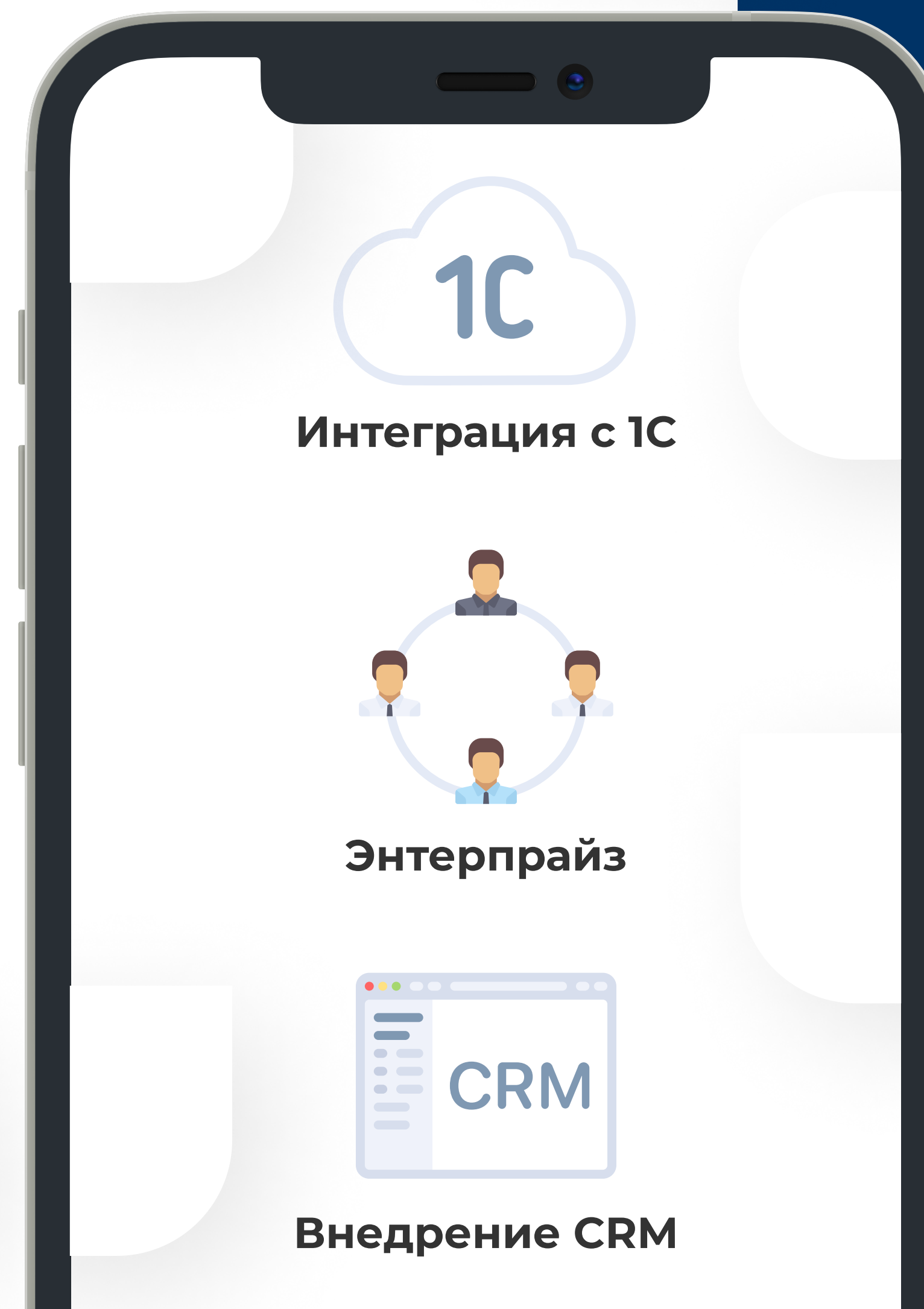
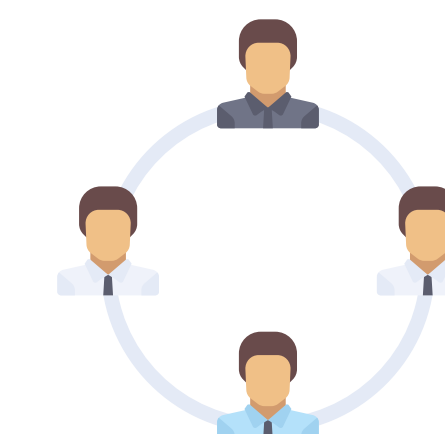


LUCKRU

ПОРТФОЛИО КРУПНЫХ РАЗРАБОТОК



Интеграция с 1С



Энтерпрайз



Внедрение CRM



О компании

Наша компания занимается внедрением CRM-систем, интеграциями CRM с IP телефонией, ERP системами, SAP и 1С, автоматизацией бизнеса, разработкой сайтов и мобильных приложений.



30+
сотрудников



Комплексный
подход



200+ проектов
внедрения



Работаем по
всему миру



LUCKRU

Проект для компании “Артислифт”

www.artislift.ru

Задача

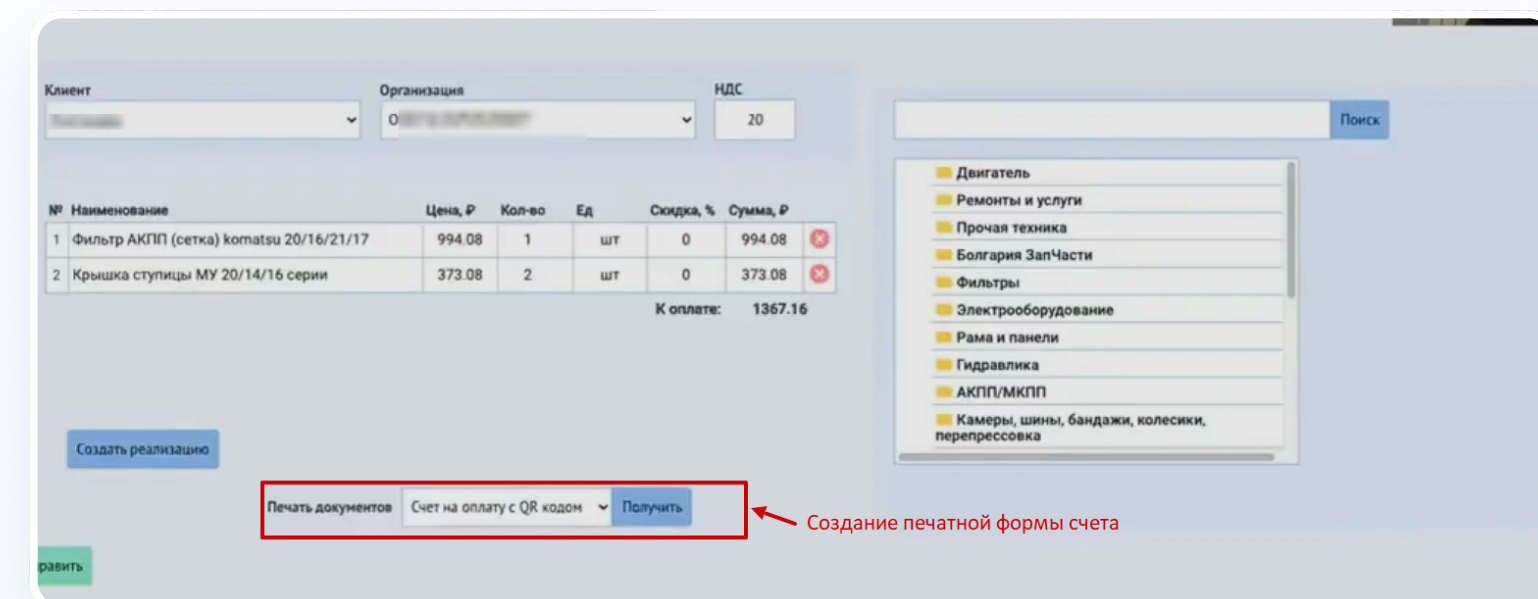
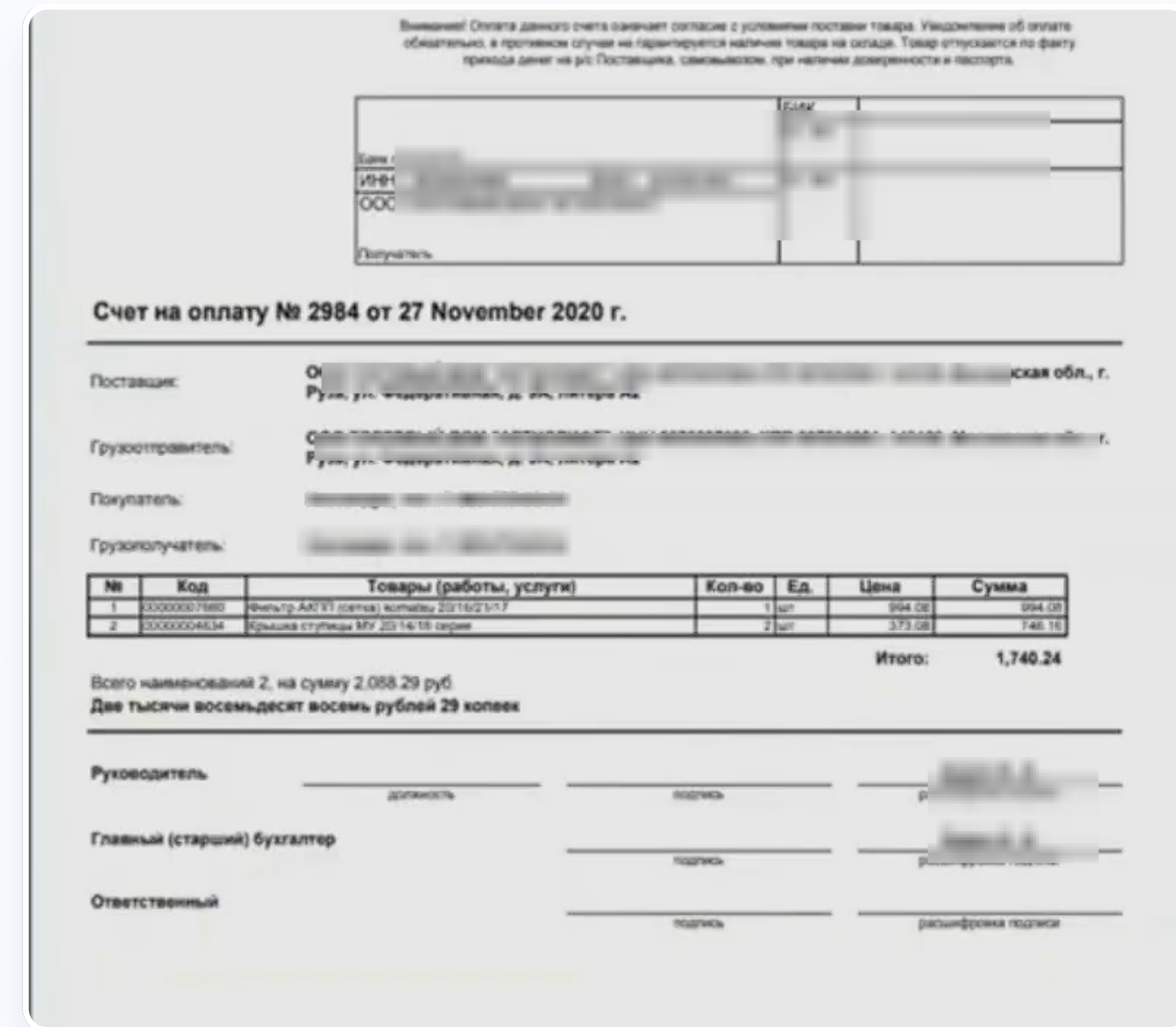
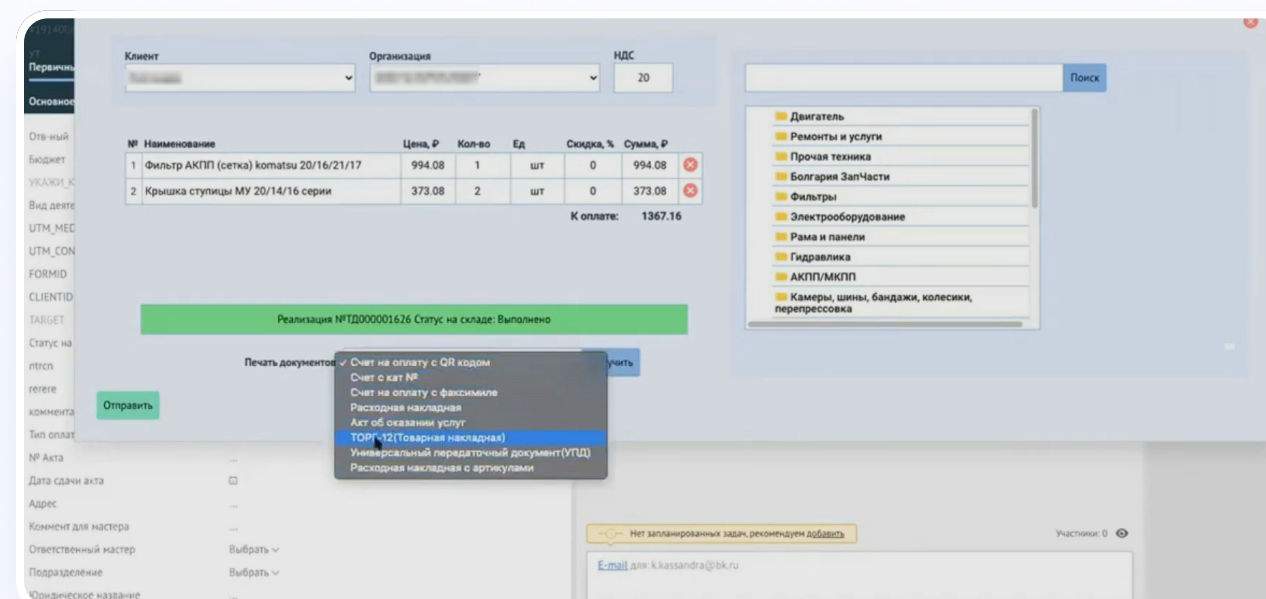
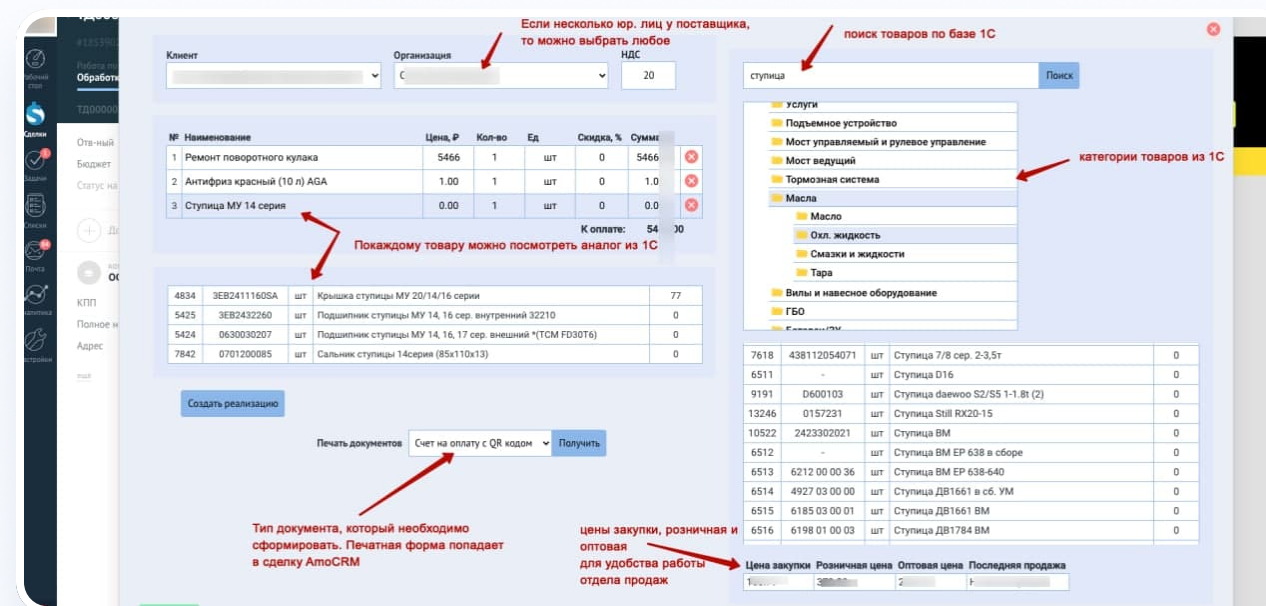
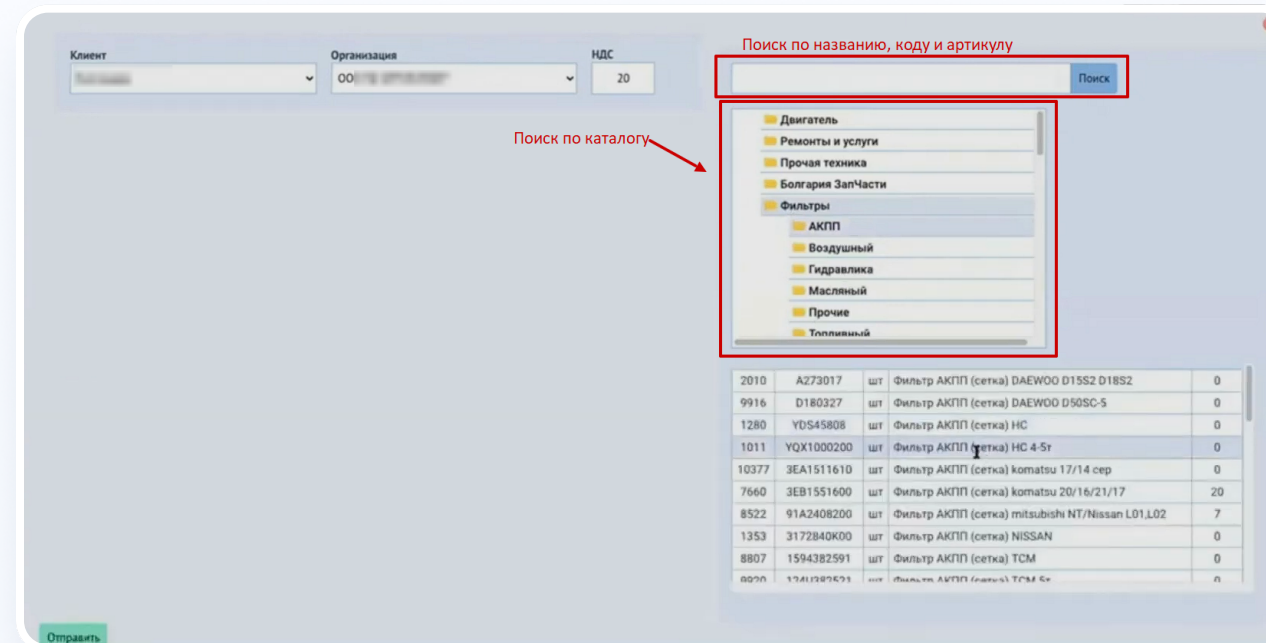
Работа с клиентами происходит в amoCRM, но для формирования заказа, оформления документов менеджеру необходимо было обращаться в 1С. Основной задачей было сократить время обработки заявки менеджером на подбор запчастей и комплектующих.

Решение

Разработан виджет интеграции amoCRM и 1С. Менеджер работает в режиме одного окна, благодаря виджету в amoCRM протягивается необходимая информация из 1С, например, остаток товара и его стоимость. Из amoCRM можно формировать заказы покупателя в 1С, создавать счета и отправлять клиенту.



*Отсканируйте QR-код и ознакомьтесь с подробным описанием проекта или перейдите по ссылке [Подробно о проекте](#)



[illegible]



УЧЕБНЫЙ
ЭКСПЕРТНЫЙ
ЦЕНТР

Проект для компании “Строитель”

www.ucstroitel.ru

Задача

Разграничить три направления бизнеса существующих в одной самописной CRM, упростить коммуникации между отделами и документооборот в рамках каждого из направлений деятельности компании. Ускорить процесс взаимодействия отделов и автоматизировать документооборот между клиентами, менеджерами, бухгалтерией.

Решение

Внедрение коробочного решения Битрикс24, разделение направлений деятельности по разным воронкам, интеграция с тремя базами 1c и разграничение прав пользователей позволило сотрудникам сконцентрироваться только на своих задачах. Для ускорения работы с клиентами были разработаны дополнительные интерфейсы для быстрого и удобного внесения данных.



*Отсканируйте QR-код и ознакомьтесь с подробным описанием проекта или перейдите по ссылке [Подробно о проекте](#)

LUCKRU



Проект для компании “PASIONARIA”

www.pro.pasionaria.ru

Задача

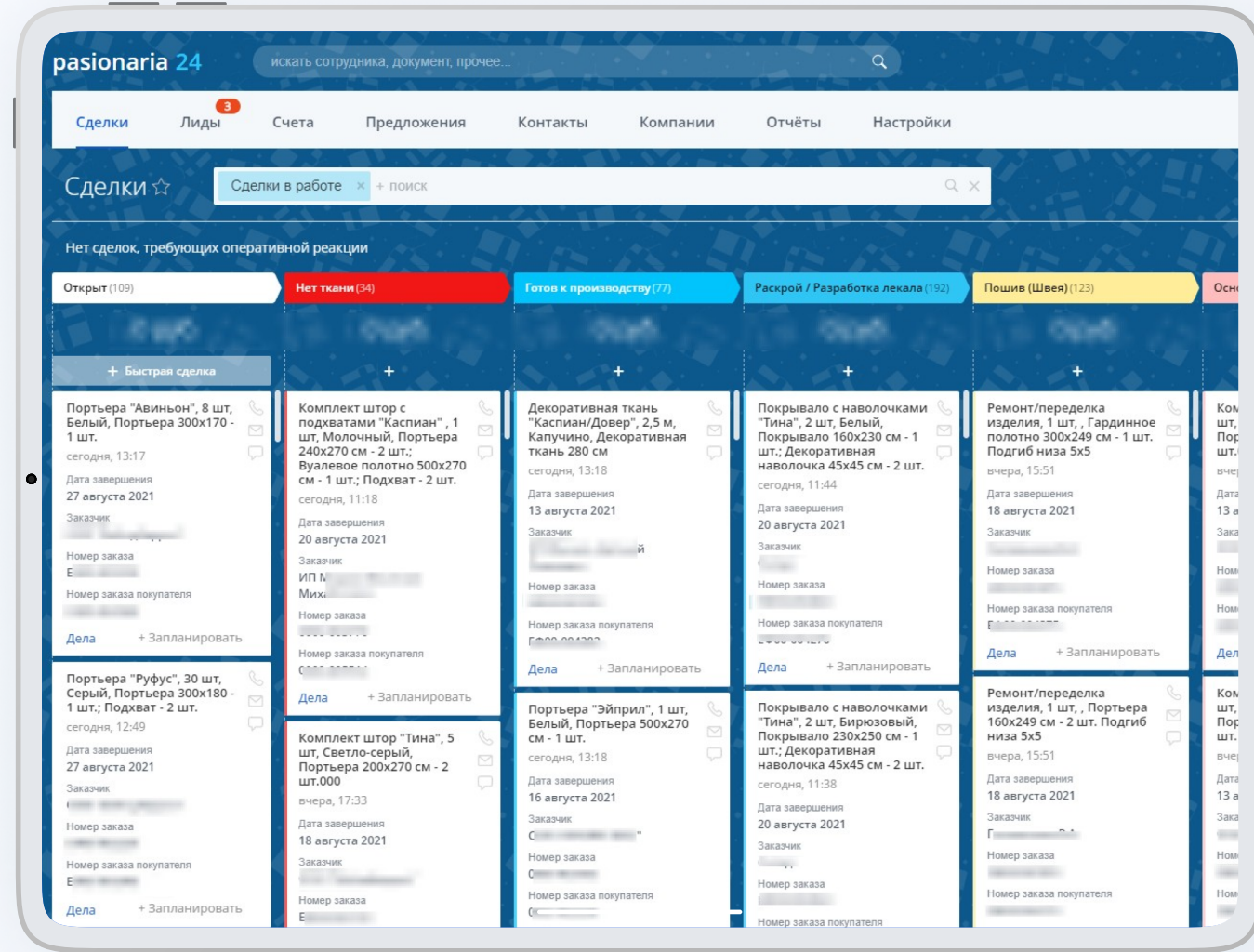
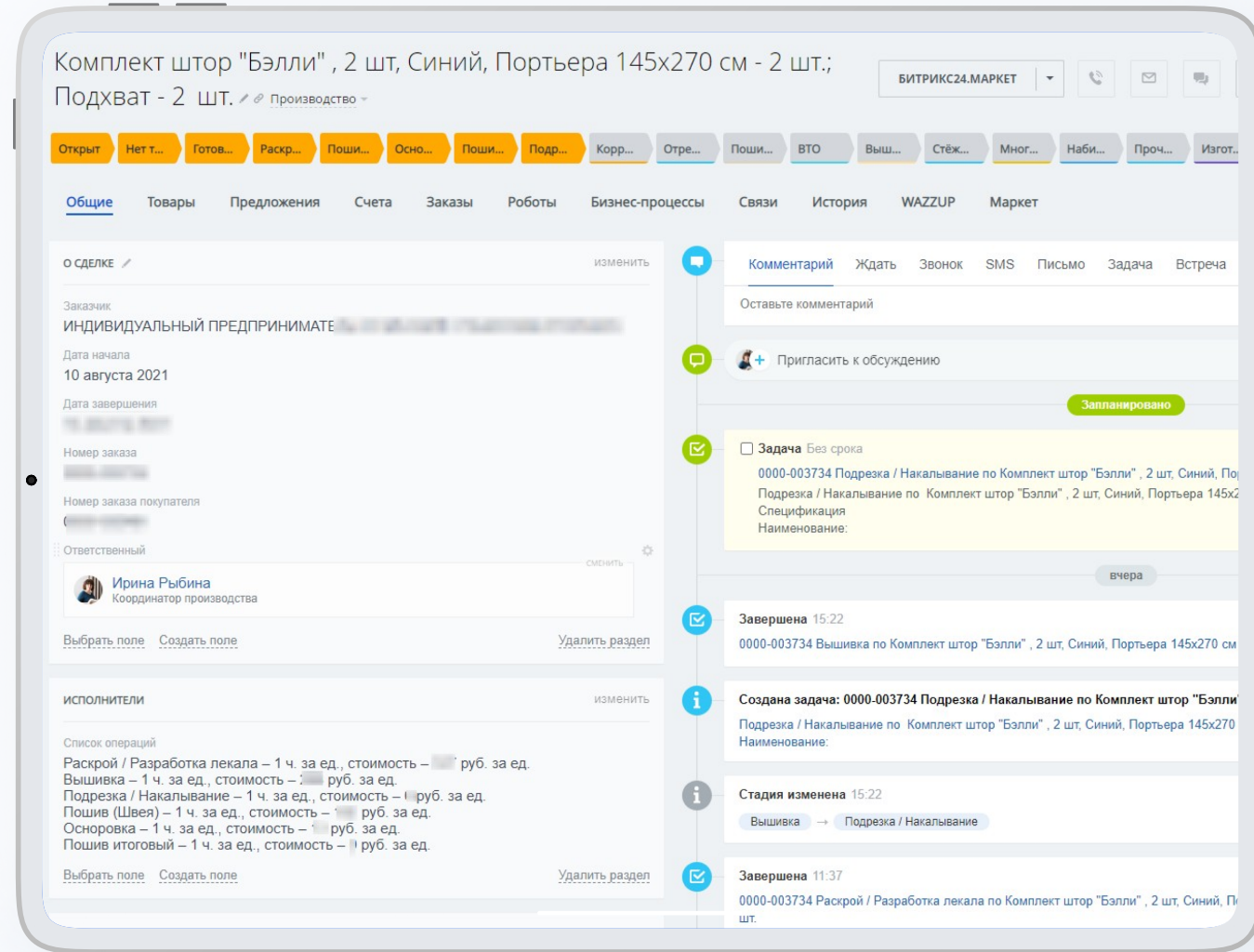
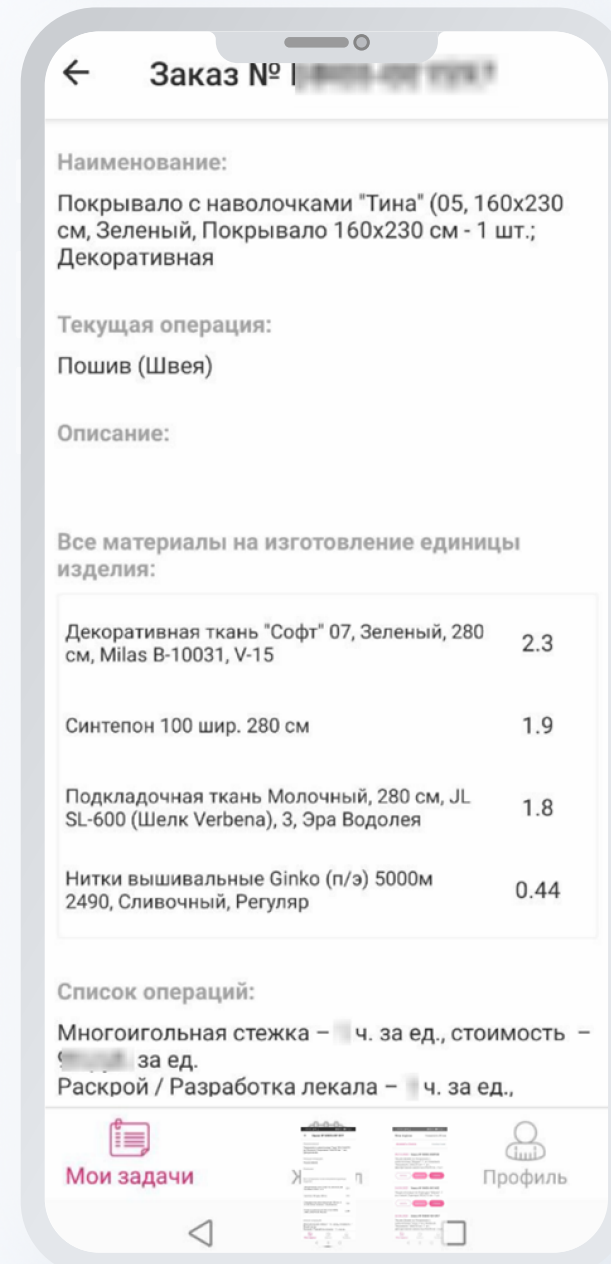
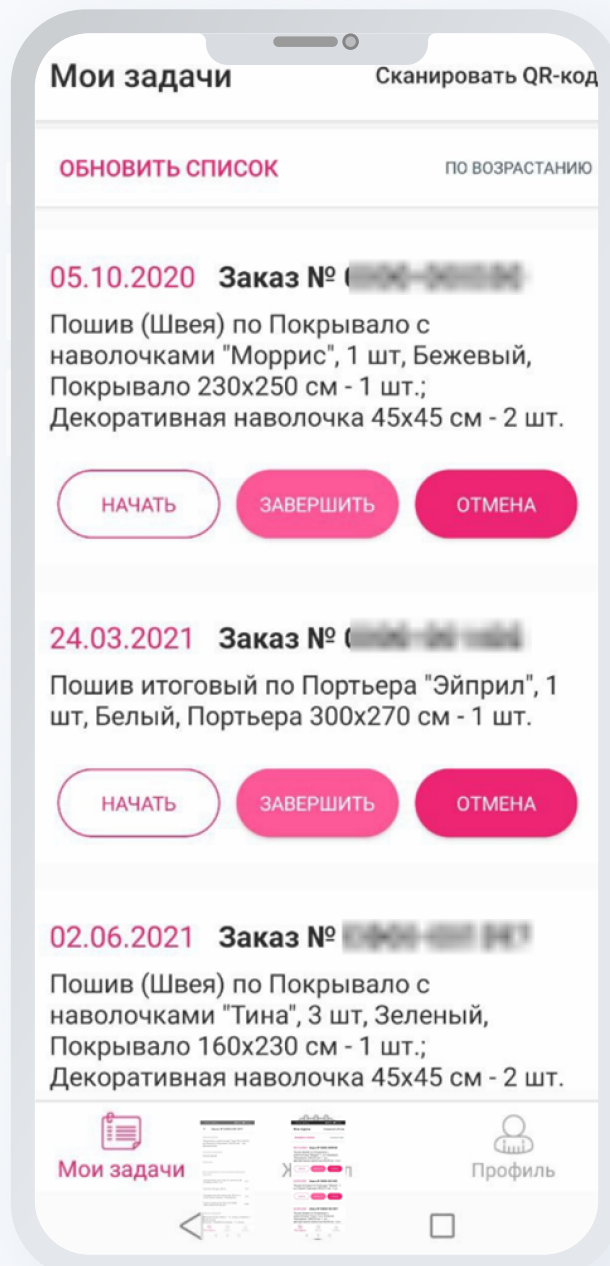
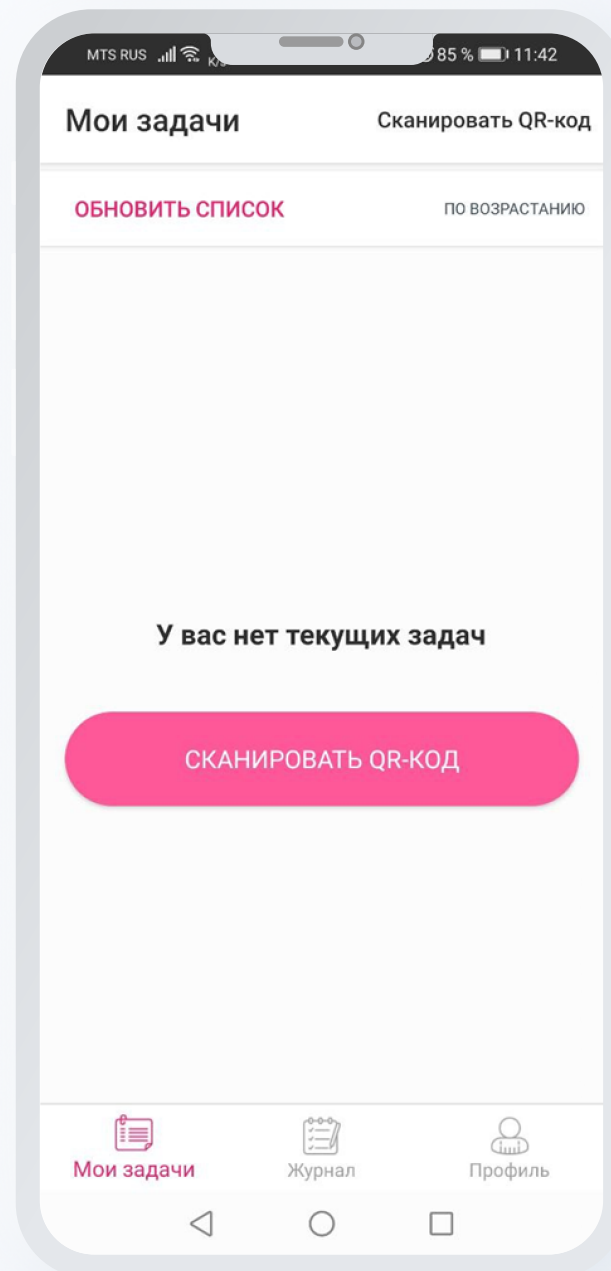
Заказчик хотел контролировать и анализировать состояние заказов на производстве, а также создать удобную систему для производства в которой сотрудники могли бы брать в работу заказы на раскрой и пошив отмечая стадии их выполнение. В момент обращения Пассионариа использовала 1С "Швейное производство".

Решение

Для реализации задачи был внедрен Битрикс24 коробочная версия, который в последствии интегрировали с существующей 1с. Дополнительно было разработано мобильное приложение для производства, с его помощью сотрудник брал заказы в работу через сканирование QR кода, который автоматически генерировался в 1с при создании заказа на производство.



*Отсканируйте QR-код и ознакомьтесь с подробным описанием проекта или перейдите по ссылке [Подробно о проекте](#)



LUCKRU



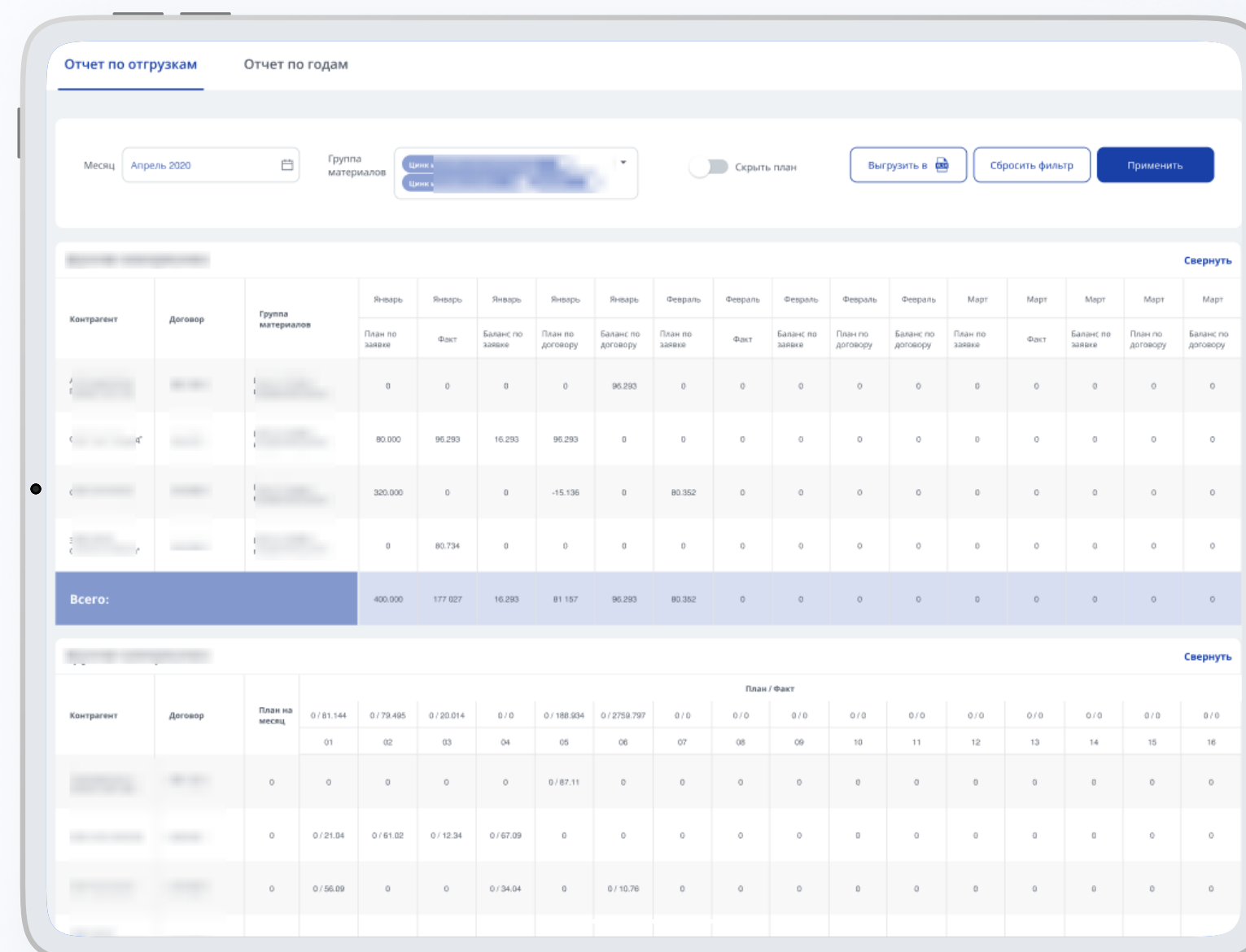
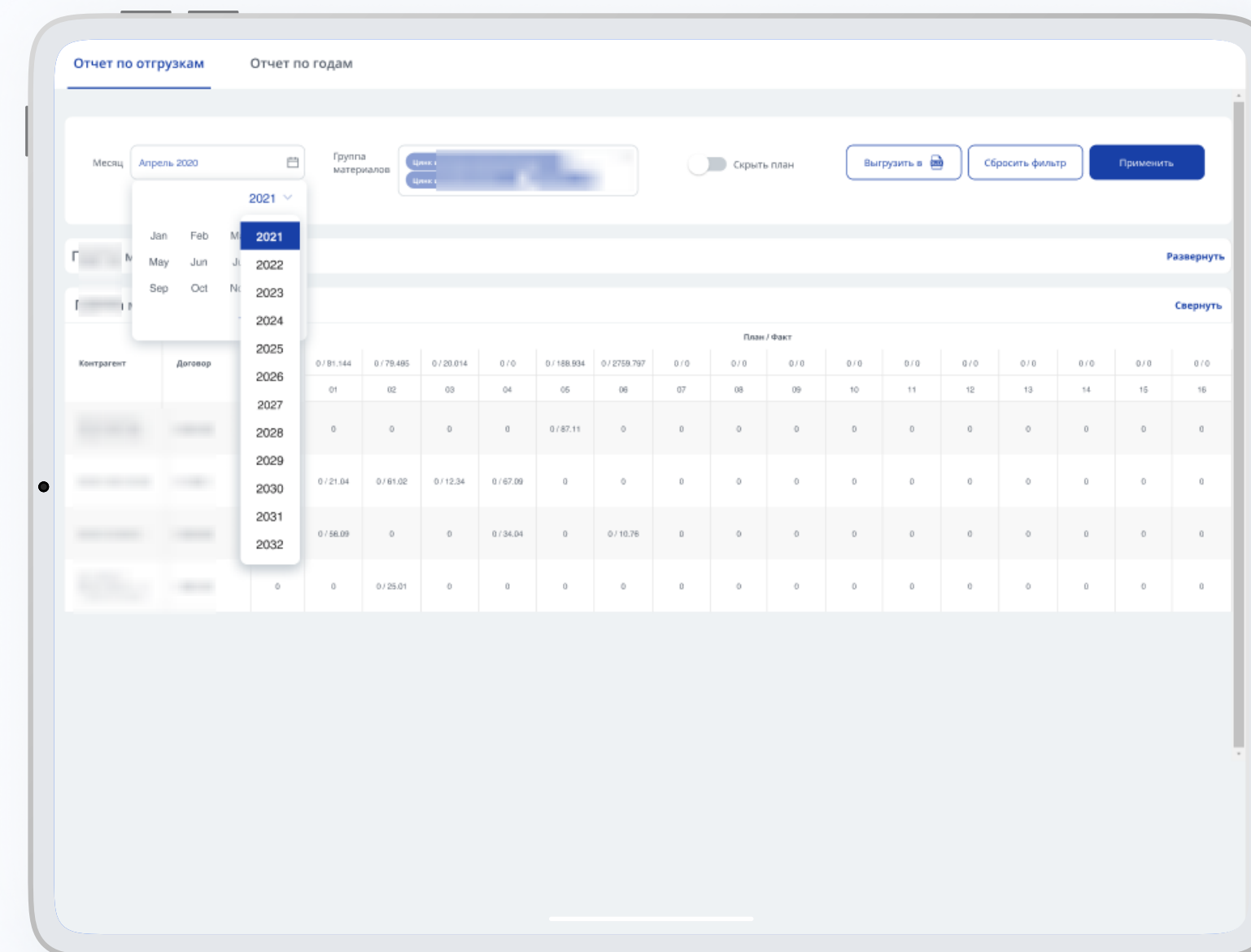
Проект для компании “ЧЦЗ”

Задача

Автоматизировать заключение договоров, получение и обработку заявок на отгрузку продукции, получаемых по почте и телефону. Ускорить процесс формирования отчётов о клиентах, отгрузках и оплатах в одной системе для оперативного анализа и принятия управленческих решений.

Решение

Разработка личного кабинета на сайте и интеграция с коробочной версией Битрикс24 для получения заявок с сайта и их последующей обработкой. Интеграция Битрикс24 с SAP ERP для получения информации об отгрузках, оплатах и последующего построения отчётов в разрезе общей ситуации или детально по договору, контрагенту и группе материалов.



LUCKRU

Наши клиенты



Контакты

luckru.ru

sales@luckru.ru

8 800 301 56 16

Екатеринбург,
ул. Шейнкмана 55



LUCKRU